

---

## СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ И ПОЛИТИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ПОСТСОВЕТСКОЙ СИБИРИ

---

*Т.В. АНКУДИНОВА  
А.Г. ГОНОХОВ*

### К ВОПРОСУ О ПРОМЫШЛЕННОМ РАЗВИТИИ ГОРНОГО АЛТАЯ В 90-е гг. XX в.

В конце 1991 г. Россия вступила в новую стадию экономических реформ на основе частной собственности и рыночных отношений.

Начало радикальным преобразованиям и структурной реформе 1990-х гг. положили указы президента Б.Н. Ельцина о либерализации цен и свободной торговле, о реформировании колхозов и совхозов, а также законы о порядке приватизации. По его замыслам и замыслам его соратников для изменения экономики России следовало: «отпустить цены» на товары и услуги питания, что обеспечило бы автоматическое установление их рыночной стоимости и сняло проблемы тотального дефицита на внутреннем рынке; либерализовать торговлю, что ускорило товарооборот и изменило инфраструктуру сбыта; приватизировать государственную собственность, продав которую или передав безвозмездно в частную собственность, государство тем самым, создавало новый класс предпринимателей и частных собственников средств производства (*Котилко В.В. Региональная экономическая политика. М., 2001. С. 34*).

Становление новой экономической системы можно было расценивать как важнейшее событие в истории государства, оказавшее влияние на все аспекты жизни России, ее хозяйствующие субъекты и территории. За короткий период должен быть создан класс собственников, преодолен дефицит в обеспечении населения товарами, расширена сфера оказания различных услуг и т.д. Однако преобразования в обществе и экономике принесли немало неожиданных и негативных социально-политических перемен, сформировали недейственные из-за своей незавершенности экономические механизмы, что вызвало чрезмерное расслоение населения и криминализацию зарождающегося гражданского общества. Это ухудшило функционирование как экономики государства в целом, так и большинства его секторов и территорий, снизило занятость и уровень жизни многих слоев и групп населения.

В экономическом развитии Республики Алтай промышленность не играла большой роли. Развитие последней сдерживалось отсутствием развитой транспортной инфраструктуры (удаленность региона от железной дороги, трудность дорожного строительства в виду практически

полного отсутствия перевалочных точек), ограниченностью равнинных площадок для застройки.

Доля промышленной продукции в валовом региональном продукте не превышала 18% в 1990 г. и к концу 90-х гг. XX в. составляла не более 5% (Зотов М.П. *Горный Алтай — мировой лидер на пути к ноосферному развитию*. М., 1999. С. 85).

Вся промышленность (включая подсобное производство) к 1995 г. состояла из 529 предприятий, на которых было занято 7 412 чел. промышленно-производственного персонала, а на самостоятельном балансе состояло всего 39 предприятий, которые распределялись по отраслям следующим образом: цветная металлургия — 2, машиностроение и металлообработка — 7, лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность — 11, промышленность строительных материалов — 3, легкая промышленность — 5, пищевая промышленность — 10, прочие промышленные производства — 1 (КПДА РА. Ф. 689. Оп. 1. Д. 234. Л. 23).

В соответствии с этим чрезвычайно мала была доля промышленного производства РА в общем объеме промышленности Российской Федерации и Сибирского федерального округа, при этом за 1991–1999 гг. произошло снижение этого показателя. Если в начале реформенного периода вес промышленной продукции Горно-Алтайской автономной области в общероссийском составлял 0,033%, то в 2000 г. — 0,008%. То есть произошло четырехкратное уменьшение вклада экономики региона в общенациональное промышленное производство. Аналогичная картина складывалась и по доле объема промышленного производства Республики Алтай среди сибирских регионов.

Тенденции развития основных отраслей промышленности характеризуются следующими показателями.

Цветная металлургия Республики Алтай была представлена двумя предприятиями: рудник «Веселый» (Чойский район, п. Сейка) и Акташское горно-металлургическое предприятие (Улаганский район, п. Акташ).

Рудник «Веселый» производил добычу и первичную переработку драгоценных и цветных металлов (золота, серебра, меди), а также производство и вывозку лесоматериалов (круглая и деловая древесина), пиломатериалов и дров для технологических нужд и для отопления.

Акташское горно-металлургическое предприятие (Акташское ГМП) было образовано в 1991 г. на базе Калгутинского молибдено-вольфрамового месторождения, Каракульского кобальт-медно-висмутového месторождения и Чаган-Узунского ртутного месторождения. Основным предприятием являлся металлургический завод, который работал на вторсырье, и перерабатывал ртутьсодержащие отходы (шламы), а также отработанные люминесцентные лампы и ртутные приборы. Мощность завода позволяла выпускать при оптимальных условиях до 120 т ртути различных марок. Однако за годы кризиса производство сильно сократилось.

В машиностроении Республики Алтай в рассматриваемый период было представлено по статистической отчетности семь предприятия, два из которых являлись известными и значимыми — государственное унитарное предприятие «Алтайский самовар» и АО «Майминский мотороремонтный завод».

Государственное унитарное предприятие «Алтайский самовар», расположенное в Горно-Алтайске, производило электрические самовары, чайники и небольшое количество сопутствующих товаров народного потребления (сахарницы и пр.). Кризис своеобразно отразился на состоянии этого предприятия: объем выпуска самоваров постоянно колебался — в 1994 г. их было произведено 9 299 шт., в 1995 г. — 6 271 шт., а за первое полугодие 1997 г. — 1 128 шт. (Зотов М.П. Указ. соч. С. 59). Это связано, по-видимому, с непостоянным спросом и, возможно, с неизученностью рынков сбыта. Предприятие находилось в тяжелом положении: нехватка оборотных средств, отсутствие прибыли и собственных средств на обновление и диверсификацию производства, плохой спрос на выпускаемую продукцию из-за низкой платежеспособности населения, уход квалифицированных кадров — все это не лучшим образом сказывалось на его финансовом и общем экономическом состоянии.

Проблемы, с которыми столкнулось в процессе перехода к рыночной экономике АО «Майминский мотороремонтный завод» (Майминский район, с. Майма), в принципе не отличались от проблем аналогичных ремонтных предприятий в целом по России. Как показывала практика, адаптация этих предприятий к рынку достаточно болезненна. В условиях неплатежеспособности большинство заказчиков предпочитали ремонтировать оборудование своими силами, к тому же и технологический потенциал ремонтных предприятий очень низок, качество ремонтных работ всегда оставляло желать лучшего.

Легкая промышленность Республики Алтай в 1991–1999 гг. включала пять состоящих на самостоятельном балансе предприятий: ОАО «Ткацкая фабрика», ПТФ «Сюмер ЛТД» (швейная фабрика), АООТ «Гардинно-тюлевая фабрика», ОАО «Трикотажница» и ОАО «Обувь». По масштабам производства и численности работающих в 1996 г. они распределялись следующим образом (табл. 1) (Там же. С. 85).

Таблица 1

**Основные экономические показатели предприятий  
легкой промышленности**

	<i>Объем продукции, млн р.</i>	<i>Численность ППП, чел.</i>	<i>Основные средства на конец года, млн р.</i>
ОАО «Ткацкая фабрика»	2 499	325	59 888
ПТФ «Сюмер ЛТД»	4 533	152	12 617
АООТ «Гардинно-тюлевая фабрика»	–	123	20 644
ОАО «Обувь»	2 651	89	1 398

Наиболее крупным предприятием отрасли в Республике Алтай по численности работающих являлась ОАО «Ткацкая фабрика». Основными видами ее продукции как в дореформенный период, так и в рассматриваемое время, являлись хлопчатобумажные и мебельно-декоративные ткани. Однако за годы кризиса объемы их производства снизились почти до нулевой отметки и фабрика практически не работала.

Так, если в 1990 г. на ней производилось 3 858 тыс. м<sup>2</sup> готовых хлопчатобумажных тканей, то в 1996 г. было произведено только 160 тыс. м<sup>2</sup>. Такая динамика характерна была для подавляющего большинства российских текстильных предприятий, использующих в качестве сырья хлопков. Падающая динамика наблюдалась и по другим видам продукции.

Финансово-экономическое положение предприятия усугублялось неблагоприятным состоянием производственного аппарата. Износ машин и оборудования составлял почти 70%. Долгое время их парк не обновлялся из-за отсутствия средств. По разным причинам в 1996 г. выбыло всего только около 1,3% машин и оборудования (по стоимости). Это означало, что сохраняющийся устаревший аппарат увеличивал издержки производства и снижал конкурентоспособность выпускаемой продукции.

На втором месте по численности занятых среди предприятий легкой промышленности республики (152 чел. по данным республиканской статистики за 1996 г.) находилось предприятие швейной фабрика «Сюмер ЛТД», специализирующееся главным образом на производстве брюк — шерстяных мужских и детских. В середине 90-х гг. XX в. ассортимент предприятия расширился за счет производства хлопчатобумажных изделий: мужских костюмов и курток (спецодежда), женских платьев и др. Кроме того, в 1996 г. предприятием было выпущено 1,9 тыс. шерстяных одеял. Расширение ассортимента продукции указывало на попытки предприятия осваивать новые рыночные ниши и, в принципе, на возможности диверсификации производства. Тем не менее, пошив брюк оставался основной специализацией предприятия и по технологиям, и по квалификации работников.

В дореформенный период шерстяные брюки Горно-Алтайской швейной фабрики можно было увидеть в магазинах от Урала до Дальнего Востока. Их качество было достаточно высоким. Однако по мере развития рынка спрос стал существенно сужаться как за счет появления отечественных конкурентов в регионах Сибири, так и широкого потока импортных брюк на российские рынки. Так, по данным Экспертного института уже к концу 1995 г. из общего количества представленных к продаже мужских брюк 46% были импортными (*Основные показатели экономического и социального развития Республики Алтай за 1995 г. Горно-Алтайск, 1996. С. 28*).

В этих условиях предприятию необходимо было приложить максимум усилий для сохранения своей марки и увеличения производства. Высокий профессиональный уровень работников и нормальная технико-технологическая оснащенность предприятия позволяли его продукции

не уступать по качеству и конкурировать по цене с продукцией такого «гиганта» швейного производства Западной Сибири, как ОАО «Синар» (г. Новосибирск).

В целом по четырем предприятиям, составляющим всю легкую промышленность республики, динамика издержек производства достаточно своеобразна. Несмотря на удорожание сырья, материалов, топлива и энергии, материальные затраты на 1 р. произведенной продукции снизились по сравнению с 1991 г. Периодические переоценки основных фондов предприятий привели к резкому увеличению амортизации, и она становилась наиболее весомым удорожающим производством фактором. Тем не менее, предприятия старались сохранять имеющееся имущество. Следует обратить внимание на заметный рост прочих затрат, в составе которых львиную долю составляли налоги, включаемые в себестоимость (табл. 2) (Зотов М.П. Указ. соч. С. 79).

Таблица 2

**Динамика структуры затрат на производство продукции легкой промышленности**

	1991	1996	1997
Всего затрат на производство	100,0	100,0	100,0
Материальные затраты	84,4	44,7	47,3
Затраты на оплату труда	10,2	26,2	26,5
Отчисления на социальные нужды	2,9	10,3	10,4
Амортизация основных средств	1,0	12,0	9,2
Прочие затраты	1,4	6,8	6,6

По существу республиканская легкая промышленность превратилась из материалоемкой в трудоемкую отрасль хотя отягощенной значительной массой (по стоимости) основных средств, не приносящих как раньше уже большой пользы для производства.

За годы реформ промышленное производство сократилось в 3 раза, это было связано с тем, что как упоминалось ранее в 1990-е гг. на российском рынке текстиля и швейных изделий появилось большое количество дешевой и низкокачественной импортной продукции, и поэтому произошли структурные сдвиги, ведущей отраслью стало производство строительных материалов.

**В.Б. БАЗАРОВ**

**СОВРЕМЕННЫЕ  
МОНГОЛО-АМЕРИКАНСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**

Соединенные Штаты Америки официально признали Монголию в январе 1987 г. и открыли свое посольство в Улан-Баторе в июне 1988 г. (<http://www.state.gov/r/pa/ei/bgn/2779.htm> — официальный сайт Государственного департамента США). Посольство фактически приступило к