

6. Цыбенов Б. Д. Советско-монгольское сотрудничество в годы Второй мировой войны / Б. Д. Цыбенов // Военно-исторический журнал. — 2013. — № 4. — С. 28–31.

7. Front-un tuqai [О фронте] — Улаҗан-Баҗатур [Улан-Батор], 1945. — 171 с. (на старомонг. яз.)

8. Монгол ба Орос Дэлхийн хоёрдугаар дайны жилүүдэд [Монголия и Россия в годы Второй мировой войны] / редактор Ч. Дашдаваа, Л. В. Курас. — Улаанбаатар : «Бэмби сан», 2011. — 264 с.

Информация об авторах

Курас Леонид Владимирович — доктор исторических наук, профессор, главный научный сотрудник, Институт монголоведения, буддологии и тибетологии СО РАН, 670047, г. Улан-Удэ, ул. Сахьяновой, 6, e-mail: kuraslv@yandex.ru.

Цыбенов Базар Догсонович — кандидат исторических наук, старший научный сотрудник, Институт монголоведения, буддологии и тибетологии СО РАН, 670047, г. Улан-Удэ, ул. Сахьяновой, 6, e-mail: bazar75@mail.ru.

Authors

Leonid V. Kuras — Doctor of History, Professor, Leading Scientific Researcher, Institute for Mongolian, Buddhist and Tibetan Studies, the Siberian Branch of the Russian Academy of Sciences, 6 Sakhyanova St., Ulan-Ude, 670047, e-mail: kuraslv@yandex.ru

Bazar D. Tsybenov — Ph.D. in History, Senior Researcher, Institute for Mongolian, Buddhist and Tibetan Studies, the Siberian Branch of the Russian Academy of Sciences, 6 Sakhyanova St., Ulan-Ude, 670047, e-mail: bazar75@mail.ru.

УДК 9(С18)17
ББК 63.3

М.Д. КУШНАРЕВА

ПЕРЕПИСКА ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА СПИЧЕЧНОЙ И МЕХОВОЙ ФАБРИКИ «Н.П. РЫЛОВ И Ф.П. ЛЕСНИКОВ» КАК ИСТОЧНИК ПО ИЗУЧЕНИЮ ПРОБЛЕМ РАЗВИТИЯ ОПТОВОЙ ПУШНОЙ ТОРГОВЛИ В СЕВЕРО-ВОСТОЧНОЙ СИБИРИ В НАЧАЛЕ XX ВЕКА

В статье исследованы материалы коммерческой переписки представителей Акционерного Общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников», как эпистолярного источника по изучению проблем развития оптовой пушной торговли в Северо-Восточной Сибири. Анализ ранее не опубликованной коммерческой переписки позволяет исследовать особенности организации оптовой пушной торговли акционерного общества в Северо-Восточной Сибири периода модернизации.

Ключевые слова: переписка, акционерное общество, Северо-Восточная Сибирь, пушная торговля.

M.D. KUSHNAREVA

CORRESPONDENCE OF REPRESENTATIVES OF THE COMPANY MATCH AND FUR FACTORY «N. P. RYLOV AND F. P. LESNIKOV» AS A SOURCE FOR THE STUDY OF PROBLEMS OF WHOLESALE FUR TRADE IN THE NORTH-EASTERN SIBERIA IN THE EARLY XX CENTURY

The article investigated materials commercial correspondence of representatives of Joint Stock Company match and fur factory «N.P. Rilov and F.P. Lesnikov» as a source for the study of epistolary as a source for the study of the problems of the wholesale fur trade in the North-Eastern Siberia. An analysis of previously unpublished correspondence allows to investigate the commercial characteristics of wholesale fur trade of the company in the North-Eastern Siberia modernization period.

Keywords: correspondence, Joint Stock Company, North-Eastern Siberia, fur trade.

На территории Северо-Восточной Сибири в начале XX в. представители предприятий с крупным капиталом занимались развитием пушной торговли и снабжением промыслового населения товарами потребления в экстремальных условиях Крайнего Севера. В настоящее время эпистолярное наследие, оставленное нам представителями фирм с крупным капиталом, позволяет судить о масштабах их экономической деятельности на северо-востоке страны и решать многие вопросы современной жизни с учетом исторических традиций. Исследование и введение в научный оборот ранее не изученной коммерческой переписки позволяет по-новому взглянуть на организацию оптовой пушной торговли, которая тесно сочеталась с хозяйственным освоением отдаленных сибирских территорий, в период модернизации российской экономики.

Целью данной публикации является анализ особенностей переписки представителей Акционерного Общества «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников», как одного из неопубликованных источников эпистолярного вида по изучению проблем организации пушной торговли фирмами с крупным капиталом в Северо-Восточной Сибири.

Акционерное общество спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» было создано в 1914 г. вяткинскими крестьянами Н.П. Рыловым и Ф.П. Лесниковым, а также представителями торговых домов «А. В. Швецов и сыновья» и «А. и М. Молчановы и Быков». Главная контора акционерного общества располагалась в Москве. Анализ функционирования акционерного общества в сфере оптовой пушной торговли во многом опирается на эпистолярное наследие, оставленное представителями компании. Период активной деятельности общества в достаточно полном объеме был отражен в коммерческой переписке его распорядителей. Кроме того, переписка представителей акционерного

общества содержит значительное количество описаний особенностей организации оптового торгового дела на севере Якутской области, с которыми столкнулись акционеры на пути развития своего торгового дела.

В главную контору Акционерного Общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» в 1915 г. поступило одно из первых писем-отчетов бухгалтера Ивана Яковлевича Перевалова, в котором он описывал специфику ведения пушной торговли агентами акционерного общества с коренным населением Северо-Восточной Сибири. Приведем некоторые цитаты из письма И.Я. Перевалова. Итак, И.Я. Перевалов писал: «прежде чем приступить к описанию теперешнего положения северного рынка, позволю себе остановить Ваше внимание на положении торговли на севере до недавнего прошлого. На дальнем севере, имеющем до сих пор дело с Якутском, есть собственно три крупных пункта — это Булун, Усть-Янск и Среднеколымск. Характер торговли прошлого был совершенно одинаков во всех трех пунктах и носил исключительно меновой характер. Каждый торговец, имевший дело в этой местности, с осени привозил товары, раздавал их в долг приезжим тунгусам — своим должникам. Приблизительно в начале зимы объезжал своих должников, собирая промысел, и снова давал им в долг предметы первой необходимости, за которые должники рассчитывались весной. Всякий тунгус или якут, бравший в долг товар, считал себя обязанным отдать весь промысел своему кредитору, считая прямо таки за грех продать хоть часть своего промысла на сторону, хотя бы за более высокую цену. Таким образом, сама конкуренция между торговцами сводилась к отбитию известного промышленника, особенно, если это был не пьяница и не картежник, но редко промышленник уходил, переходил от одного к другому, даже если купец, по каким-либо причинам начинал пушнину принимать дешевле, а свой товар продавать дороже, чем это делали конкуренты. Промышленник все равно оставался до самой последней минуты верен своему купцу, разве что, разрешал членам своего семейства, например, взрослым сыновьям, иметь дело с другими купцами. Причем, и круг купцов тоже был ограничен. В то время он состоял исключительно из лиц или постоянно живущих в определенном пункте или постоянно приезжающих из Якутска на зиму. Но, по мере того, как кредит в Якутске стал доступнее и шире для якутских торговцев и под влиянием быстрых скачков стоимости пушнины, приносящей хорошие барыши северным торговцам, из Якутска на север стали наезжать торговцы по большей части без товаров, одними деньгами. Они мало по малу изменили меновой характер северной торговли и пробили брешь в патриархальных купеческих отношениях» [7, д. 32, л. 1–8].

В своем следующем письме в главную контору И.Я. Перевалов сообщал о трудностях скупки пушнины во время разъездной торговли. Приведем небольшую цитату из письма. «Все эти переезды приходится совершать прямо без дороги, иной раз, не выходя из кибитки по 30 часов это при

благоприятных условиях, а начнется пурга, которую заранее определить трудно, проездите по несколько суток без пищи и огня. Вот при таких-то условиях каждый имеет свой небольшой район. Один знает Усть-Янский, другой Аллазейский и так далее. Среди всех «инородцев» развито гостеприимство. Они для себя считают оскорблением, если приезжий купец, да особенно тот, с которым они имеют дело, приехавши, у них не переночевал, не угостил их как следует и еще не поиграл с ними в карты. Карты — это единственное развлечение севера. Нужно еще оговориться, что личные отношения в торговле северной имеют огромное, а порой решающее значение. И вот при всех этих обстоятельствах ясно, что для того чтобы иметь непосредственное отношение с тунгусами, нужно на всем протяжении этого огромного района рассеять приказчиков, которые бы собирали промысел тунгусов будучи около них все время» [7, д. 15, л. 11–13].

Не смотря на возникшие проблемы в организации оптовой пушной торговли Акционерного Общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» в северных округах Северо-Восточной Сибири, скупка пушнины в обмен на товары потребления для промыслового населения продолжалась.

Директором-распорядителем Якутского отделения акционерного общества был назначен Быков, который отправил в главную контору общества несколько писем.

В 1915 г. Быков телеграфировал в главную контору, что «предполагаем, что кроме купленной нами темной белки, будет 860 000 шкурок, купленных старыми конкурентами. Купили Никифоров. Кроме Расторгуева купили разные лица. Привезут 100 тыс. выпортков. 90 тыс. олекминской белки купили Громовы. Коковин соберут 100 тыс. Крупные сделки с белой начнутся на рынке к концу июля. Запрашивали красноярские, енисейские промыслы. Булунцы придерживают песка. Быков» [6, д. 29, л. 49].

Следующая телеграмма Быкова в главную контору поступила 24 июля 1915 г. В телеграмме Быков описывал ход торгов пушниной на летней Якутской ярмарке. «Алданскую белку Кушнарев купил кругом. Рынок остается исключительно Никифорова. Алданской и олекминской белки всего 600 тыс. в том числе половина старой дорогой. Партия в руках Тонконогова. Собираем мелочами. Покупаем темную. Если предложения в России нет, то думаю пока уклониться от покупок» [6, д. 29, л. 50].

29 июля 1915 г. Быков телеграфировал в главную контору, что «Тонконогов принял 50 000 белок, цены кругом. Партия среднего качества. Конкуренты покупают якутскую белку дорого. Сообщите настроение. Быков» [6, д. 29, л. 57].

В результате активной деятельности Быкова на Якутской ярмарке в 1915 г. Акционерным Обществом спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» были приобретены несколько крупных партий пушнины.

В начале 1916 г. акционерное общество столкнулось с проблемой поставки товаров потребления и продуктов питания для снабжения промыслового населения и организации меновой пушной торговли. Об этом в 1916 г. Быков телеграфировал в главную контору общества и писал, что «здесь осталось чая 1350 ящиков и 136 полуящиков в пути. Пушнина подорожала на 10 %. Громы, Кушнарёвы, Никифоров отказывают сбывать нам крупные партии. Клиенты сдали нам пушнину Коковина. Астраханцев и Силин ликвидируют торговлю. Куплен сахар Силина около 40 000 р.» [7, д. 5, л. 216].

Следующее письмо Быкова в главную контору акционерного общества в 1916 г. было посвящено росту конкуренции со стороны местных крупных фирм. 19 февраля 1916 г. Быков писал: «обращаю Ваше внимание на сложившееся положение и необходимость для нас иметь на своем кладе тяжеловесные товары. Теперь после ликвидации дела Силиных и Астраханцевых, кроме этих фирм тяжеловесные товары для наших клиентов поставляют только Кушнарёвы и Громы. Они при случае притесняют наших клиентов, требуя сдачи пушнины, если не в Якутске, то на месте по низкой цене. Список товаров и количество прилагаем. В этом списке количество товара сообразно потребности наших клиентов. Если товар продавать всем желающим, то завоз товаров нужно значительно увеличивать. Быков» [7, д. 5, л. 178].

Следующее письмо в главную контору Акционерного Общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» поступило от Быкова в марте 1916 г. Быков сообщал в главную контору о том, что «в нынешнем году пушнину не удалось купить того же качества и количества, которое было бы желаемо. Большую часть собрали и отдали дебитору Никифорову. Часть нельканской белки собрали Громы. Покупаем белку у других фирм. От нас ушел один из самых крупных дебиторов Борисов, который ранее кредитовался у нас на сумму, не менее 10 000 р. ежемесячно. Согласно распоряжения правления, было решено уменьшить сумму кредитования до 3000 р. в условие отдать долг пушной, в том числе белкой» [7, д. 5, л. 167].

В своем следующем письме в главную контору Акционерного Общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» Быков написал о причинах ухода из числа клиентов общества дебитора Борисова. Приведем небольшую цитату из его письма: «Никифоров и Кушнарёв отказывают продать разный мануфактурный товар Борисову и Яковлеву, не сдавши им пушной товар. Поэтому Борисов, нуждаясь товарами, отказался нам продавать на деньги. Сдал Никифорову 13 000 шт. белки и Кушнарёву 5 000 шт. белки. Яковлев сдал Кушнарёву 6 000 шт. белки по их цене. Одним словом не много дешевле нашей» [7, д. 5, л. 170].

Конкуренты Акционерного Общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников», обладая собственным речным транспор-

том, стратегическими складами в портах Охотского моря и возможностями проводить оптовую торговлю товарами потребления, вынуждали скупщиков и промысловиков сбывать им пушное сырье. Скупка пушнины на наличные деньги, без поставки товаров потребления и продуктов в промысловые районы приводила к потере клиентов акционерного общества, так как купить товары за наличные деньги в условиях северной торговли для них было достаточно проблематично. Для удержания устойчивых позиций в пушной торговле, акционеры в 1916 г. начали уделять большое внимание скупке пушнины за наличные деньги на ярмарках в Северо-Восточной Сибири. Правление акционерного общества направило в Якутское отделение указания о необходимости скупки крупных партий и сосредоточения большого количества отдельных видов в своих руках с целью заключения сделок с иностранными покупателями. Об этом в своих телеграммах в Якутское отделение Акционерного Общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» писал главный учредитель общества Н.П. Рылов из Харбина в 1916 г. Приведем текст одной из телеграмм Н.П. Рылова. «Горноста́й, белку, лисицу покупку усильте. Ценой не стесняйтесь. Старайтесь купить 100 000 шт. белки. На нее заказ из Америки. Цена безразлична. Товары покупайте в Иркутске. Старайтесь купить партию песка енисейского Кушнарева. За партию платим до 2 000 р. Старайтесь купить еще 10 000 шт. горноста́я. На него заказ из Америки. Цена безразлична. Сообщите в телеграмме цены на оймьяконскую белку, лисицу и горноста́й. Смело можете платить, если цена будет дороже. Партию Никифорова старайтесь купить. Предполагается отправить до Иркутска вагон чая, который прибудет в Иркутск через неделю. Сообщите, попадает ли чай в навигацию, если его отправить из Иркутска до Якутска через десять дней. Товары в Охотске и Аяне все закуплены. 3 сентября начали грузить. Сообщите об отходе парохода. Сообщите сколько куплено мамонтовой кости. Старайтесь отправить ее в Иркутск в эту навигацию» [7, д. 5, л. 171].

Определенный научный интерес для изучения проблемы организации оптовой пушной торговли на северо-востоке Сибири представляет цикл телеграмм Н.П. Рылова из Харбина, направленный в Якутское отделение Акционерного Общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» в 1919 г. Все телеграммы содержали внутреннюю шифровку. Так, в телеграмме от 8 сентября 1919 г. Н.П. Рылов давал указания относительно скупки определенных видов пушного сырья. «Сообщенные в телеграмме шестьдесят пятой цены на оймьяконскую белку, лисицу, горноста́й. Смело можете платить, если будет дороже за покупку. Тоже продолжайте. Курс 44. Последние цены на песка енисейские — 2500. Партию Никифорова старайтесь купить. Предполагают вагон чая. Франко. В Иркутск прибудет через неделю. Сообщите, попадет или нет в навигацию в Якутск. Если отправить в Якутск через десять дней пятьдесят четвертый. Рылов» [7, д. 5, л. 18].

Смысл данной телеграммы означал следующее. Прежде всего, Н.П. Рылов сообщал курс китайского юаня по отношению к российскому рублю. Благоприятный курс юаня, установившийся в 1919 г. позволял реализовывать крупные партии сибирской пушнины на китайском рынке с получением высокой прибыли. Последние цены на енисейского песца указаны по курсу доллара, который составлял в 1919 г. 72 р. за 1 дол. США. То есть за одну шкурку песца в Харбине платили 34 дол. Шестидесят пятой обозначалась белка в различных вариантах сортов. Общий шифр белки с хвостом был 10. Вариации шифра белки темной, красной, светлой, без хвоста составляли двузначные числа, например, чем темнее сорт, тем большее двузначное число выбиралось для обозначения. Колымская белка — 67, оймьяконская — 65, светлые сорта обозначались в категории чисел 60–64, красные сорта — 66.

Следующая телеграмма Н.П. Рылова из Харбина поступила в Якутское отделение акционерного общества 19 сентября 1919 г. «Товары в Охотске и Ане все закуплены. Третьего начали отправку. Сообщения об отходе парохода еще нет. Сообщите сколько куплено мамонтовой кости. Старайтесь отправить в Иркутск. Курс 42. Рылов» [7, д. 5, л. 19]. В телеграмме также сообщался курс юаня, который несколько снизился.

11 октября 1919 г. Н.П. Рылов снова телеграфировал в Якутск: «если предложенные Кушнаревым песцы хорошего качества, нормальной подвязкой, покупайте по 30 дол. Белку 50 центов, горностаи 2 дол. Франко. Владивосток покупайте. Условие 50 тыс. дол. внесу в Харбине или Владивостоке в течение 10 дней. Получение подтвердите. Совершайте остальные сделки в течение 60 дней со дня отправки товара из Иркутска. Если Кушнарев пожелает доллары реализовать курс можно здесь зафиксировать. В отправке товара из Иркутска во Владивосток опасности нет. Н.П. Рылов» [7, д. 5, л. 21].

Далее Н.П. Рылов продолжает контролировать из Харбина заключение крупной сделки с пушниной. В телеграмме от 19 октября 1919 г. он пишет «по моим сведениям, американцы предлагали песец Кушнареву только 23 дол. Если сведения держите его в секрете. Купите партию Кушнарева. Желательно потому, чтобы иметь песец в одних руках. Последнюю цену Кушнарева телеграфируйте. Приеду во Владивосток. Соболя осматриваю» [7, д. 5, л. 32].

Одна из последних телеграмм Рылова из Харина поступила в Якутское отделение акционерного общества в декабре 1919 г. Рылов телеграфировал: «закупку товаров можно сделать только во Владивостоке. Отправка в Харбин затруднительная. Товары, которые можно доставить во Владивосток купите и телеграфируйте. Цены очень высокие. Ситец обходится 300 р. Франко. Харбин. Рылов» [7, д. 5, л. 30].

В 1919 г. Акционерное Общество спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» прекратило свое существование. Все

имущество Якутского отделения общества было национализировано. Итогами его функционирования явились миллионные годовые обороты в сфере пушной торговли, лидирующие позиции во внешней пушной торговле как сырыми, таки и выделанными мехами, которые производились на меховой фабрике в с. Слободском Вяткинской губернии.

В заключении отметим, что исследование коммерческой переписки представителей Акционерного Общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников», позволяет осветить широкий спектр проблем организации оптовой пушной торговли в Северо-Восточной Сибири в начале XX в. При этом, степень достоверности данных коммерческой переписки достаточно высока. Для нас было важно рассмотреть эпистолярное наследие сибирских предпринимателей с точки зрения субъективности, сохранить детали, описанные в письмах, передать настроение, стиль и образ мыслей авторов посланий.

Список использованной литературы и источников

1. Кушнарера М. Д. Купеческая переписка как источник по изучению проблем развития пушной торговли крупным капиталом в Северо-Восточной Сибири по II половине XIX — начале XX вв. / М. Д. Кушнарера // Вестник Томского гос. ун-та. — 2016. — № 403. — С. 43–48.

2. Матханова Н. П. Воспоминания как источник по истории общественной мысли Сибири середины XIX в. / Н. П. Матханова // Исследования по истории литературы и общественного сознания феодальной России. — Новосибирск : Наука., 1992. — С. 102–115.

3. Матханова Н. П. Письмо Н. М. Ядринцева сибирскому землячеству в Петербурге / Н. П. Матханова // Земля Сибирь. — Новосибирск, 1991. — С. 69.

4. Матханова Н. П. Эпистолярный корпус Корсаковых как источник для реконструкции культурной жизни Восточной Сибири в середине XIX века / Н. П. Матханова // Российская провинция XVIII–XX вв.: реалии культурной жизни : материалы III Всерос. науч. конф. — Кн. 2. — Пенза, 1996. — С. 298–306.

5. Матханова Н. П. Купец Прокопий Похолков и его мемуары / Н. П. Матханова // Проблемы социально-экономического и культурного развития Сибири XVII–XX вв. : сб. науч. тр. — Новосибирск : РИПЭЛ, 2009. — С. 137–143.

6. Национальный архив Республики Саха (Якутия) (НАРС (Я)). — Ф. 418 (торговый дом А. и М. Молчановы и Быков). — Оп. 1.

7. НАРС (Я). — Ф. 420 (Акционерное общество спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников»). — Оп. 1.

Информация об авторе

Кушнарера Маргарита Дмитриевна — доктор исторических наук, доцент, кафедра сервиса и сервисных технологий, Иркутский государственный университет, 664003, г. Иркутск, ул. К. Маркса, 1, e-mail: rita270880@mail.ru.

Author

Margarita D. Kushnareva — Doctor of History, Associate Professor, Department of service and service technologies, Irkutsk State University, 1 Karl Marx St., Irkutsk, 664003, e-mail: rita270880@mail.ru.